1872 PRIFYSGOL ABERYSTWYTH UNIVERSITY

Croeso i Gyfres Ddarlithoedd Busnes Safon Uwch Ysgol Fusnes Aberystwyth

1872

Aberystwyth Business School

Lleoliad

- Cynnwys i gefnogi **Cymwysterau Busnes Lefel**
- Dr Julie Abbott jum1@aber.ac.uk

Canlyniadau Dysgu

- Deall beth yw 'Lleoliad' a'r gwahanol fathau o sianel
- Esbonio’r gwahanol fathau o gyfryngwyr a'u rolau yn y sianel farchnata.
- Deall strwythurau'r gwahanol sianeli marchnata a'u nodweddion craidd.
- Disgrifiwch brif elfennau rheoli'r gadwyn gyflenwi.
- Ystyriwch y rôl a'r swyddogaeth y mae'r adwerthwyr yn eu chwarae yn y sianel farchnata.

Lleoliad - Y Diffiniad

Lleoliad (diffiniad y CIM*)

- Mae'n rhaid i'r lleoliad lle y mae cwsmeriaid yn prynu cynnyrch, a'r dull o ddosbarthu'ch cynnyrch i'r lleoliad hwnnw, fod yn addas ac yn gyfleus i'r cwsmer.

*Y Sefydliad Marchnata Siartredig

Felly, ystyr 'lleoliad' yw:

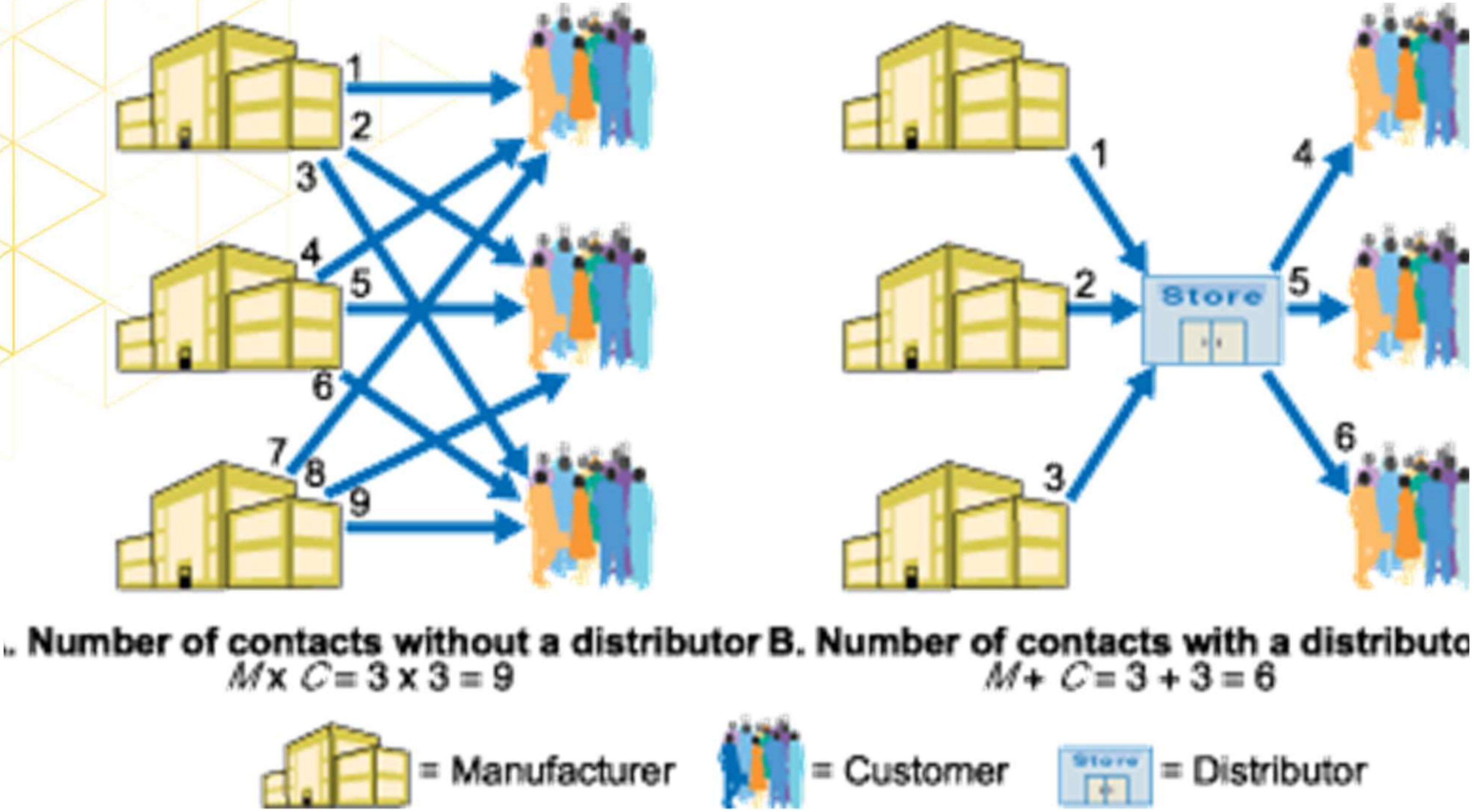
- Man gwerthu traddodiadol fel siop
- Cyfrwng digidol
  - e.e. Netflix, EBay, Amazon
- Cyfryngwr - asiant, cyfanwerthwr, ayyb.
  - Neu nifer o gyfryngwyr
- Cadwyn gyflenwi/ddosbarthu
- Unrhyw sianel arall i'r farchnad
  - Dull o gael y nwyddau neu'r gwasanaethau i’r cwsmer
- Yn y bôn, y rhyngwyneb(au) â'r cwsmer

Dyma'r cynnwys sydd yn faes profi yn

- *Arholiad Mynediad Prifysgol Aberystwyth*
- Os ydych yn cwblhau arholiad yn llwyddiannus (*mae sawl adeg yn y flwyddyn pan allwch sefyll yr arholiad yn eich pwnc gorau*) fe gewch gynnig diamod neu gynnig am lai o bwyntiau i astudio yn yr Ysgol Fusnes
- Rhagor o fanylion yma: https://www.aber.ac.uk/cy/undergrad/before-you-apply/scholarships/entrance-scholarships-merit-awards/

Mae sianeli yn lleihau ansicrwydd drwy:

1. Gwneud pethau'n llai cymhleth



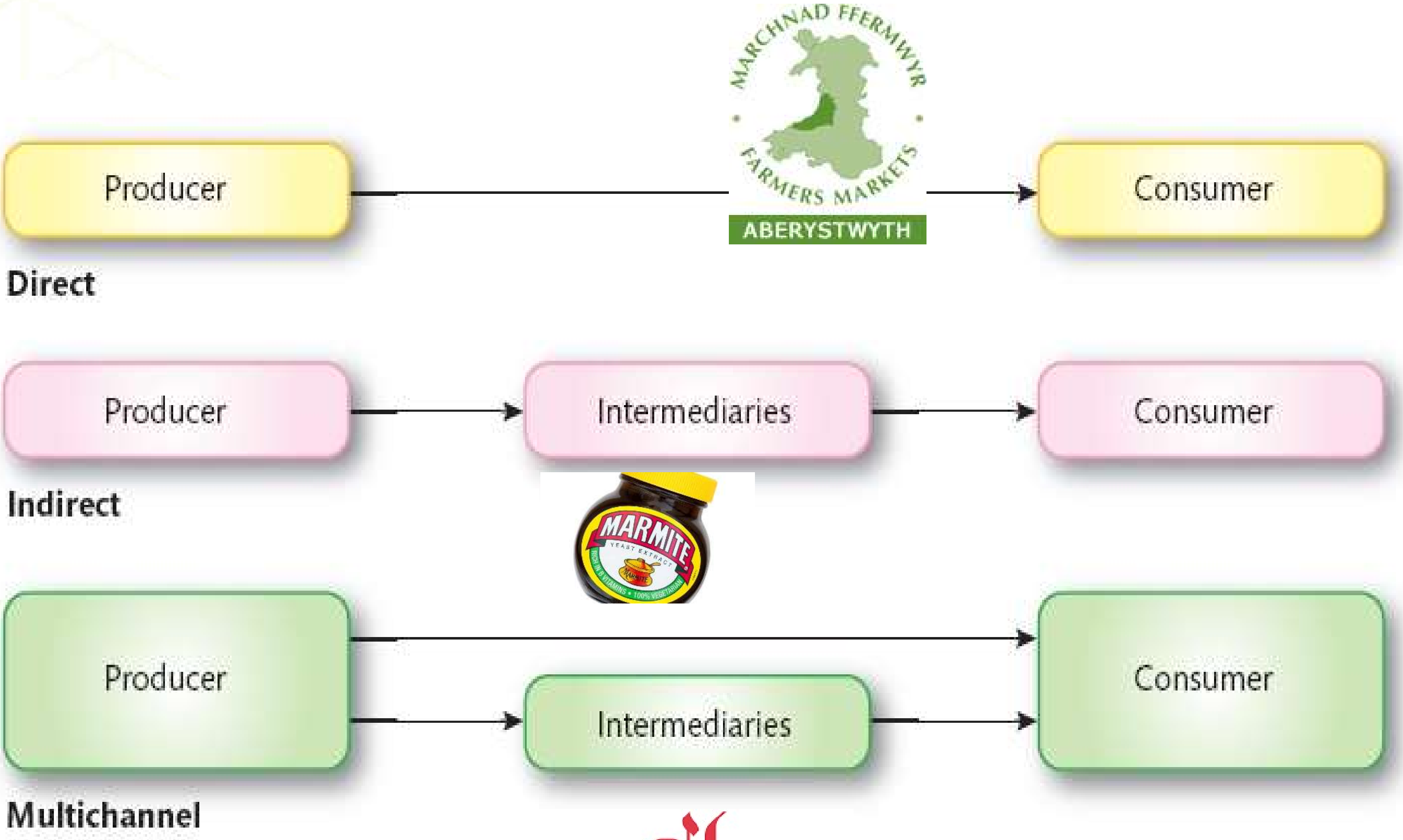
Channels reduce uncertainty by:

2. **Cynyddu'r Gwerth a'r Fantais Gystadleuol**
   - Yn lleihau'r risg brynu neu'r ansicrwydd y gallai cwsmeriaid wrthod yr hyn a gynigir.
3. **Arferoli (Routinization)**
   - Mae effeithlonrwydd trafodion yn cynyddu pan fydd gweithgareddau'n cael eu hawtomeiddio (e.e. amledd archebion, maint archebion, cylchoedd dosbarthu ayyb.)
4. **Arbenigo**
   - Darparu gwasanaethau arbenigol o ran gwasanaethau, gwaith cynnal a chadw, gosod, dosbarthu neu wasanaethau credyd

Mathau o Gyfryngwyr

- Asiantau neu Froceri/Masnachw
- Dosbarthwyr neu Ddelwyr
- Masnachfreintiau
- Cyfanwerthwyr
- Adwerthwyr

Strwythurau Sianeli

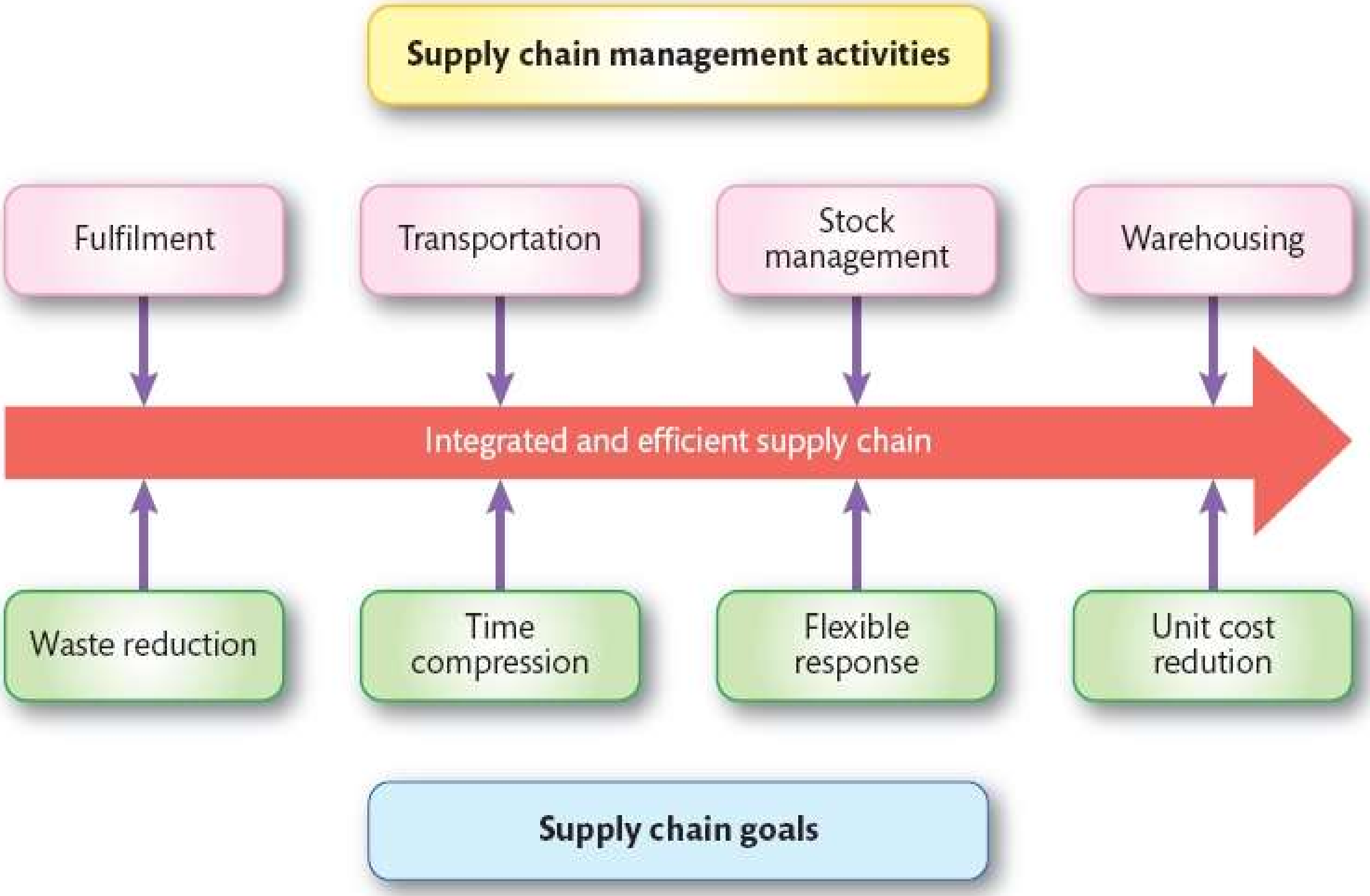


Emirates

Cadwyni Cyflenwi

- Y gadwyn creu gwerth o ran yr holl weithgareddau sy'n gysylltiedig â'r dosbarthu materol (sianeli).
- Mae cadwyni cyflenwi yn ceisio gwella'r effeithlonrwydd ac effeithiolrwydd o ran symud y cynnyrch yn gorfforol.
- Mae rheoli costau yn rhan greiddiol o waith Rheoli'r Gadwyn Gyflenwi
  - mae 15% o bris y cynnyrch yn deillio o weithgareddau'r gadwyn gyflenwi! Cadwyni Cyflenwi

Cadwyni Cyflenwi



Adwerthu

- Gwerthu cynnyrch a gwasanaethau i gwsmeriaid at eu defnydd personol nhw.
- Cyfleustra yw'r gwerth a ddarperir, a hynny ar ffurf:
  – Cyfleuster o ran mynediad
  – Cyfleuster o ran chwilio
  – Cyfleuster o ran meddiant
  - Cyfleustra'r trafodion

Mathau o Adwerthwyr

- **Siopau Adrannol:** Eang a Dwfn, y cyflwyniad yn hanfodol bwysig
- **Adwerthwyr Disgownt:** Eang a bas, ychydig o opsiynau gwasanaeth i gwsmeriaid
- **Adwerthwyr Cynhyrchion Cyfyngedig:** Cul a Dwfn e.e. siopau beiciau
- **Siopau sy'n "Lladd" y Categori**: Cul a Dwfn, prisiau isel e.e. Staples
- **Uwchfarchnadoedd:** Eang a dwfn, ychydig o wasanaeth i gwsmeriaid.
- **Siopau Cyfleus:** Cul a bas, uchel

Crynodeb

- Trafodwyd ystyr 'Lleoliad' a'r gwahanol fathau o sianel
- Esboniwyd y gwahanol fathau o gyfryngwyr a'u rolau yn y sianel farchnata.
- Deallwyd strwythurau'r gwahanol sianeli marchnata a'u nodweddion craidd.
- Disgrifiwyd prif elfennau rheoli'r gadwyn gyflenwi.
- Ystyriwyd y rôl a'r swyddogaeth y mae'r adwerthwyr yn eu chwarae yn y sianel farchnata.

Diolch | Thank you